



EXIMHUB CONSULTING

BİZ KİMİZ ?

Merkezi Bursa'da bulunan firmamız, geliştirdiği metodolojiler ile işletmelerin ve kurumların ihracat kapasitelerini en verimli şekilde kullanabilmelerine olanak sağlayacak çözümler üretmektedir.

Her işletmenin özel ve farklı ihtiyaçları olduğunun bilincinde olarak, uygun ihracat stratejisini firmanız ile birlikte değerlendirip, hedef pazarda rekabetçi bir oyuncuya dönüşmenizi sağlamaktadır. Sunmuş olduğu ticari istihbarat ve rekabet analizi, ihracat ve iş geliştirme, dijital pazarlama ve çeşitli kurum içi eğitim hizmetlerinden şirketiniz için en uygun olanına birlikte karar verdikten sonra, siz ihracat hacminizi büyütürken biz de marka bilinirliğinizi ve hedef kitleniz tarafından ulaşılabilirliğinizi artırırız.



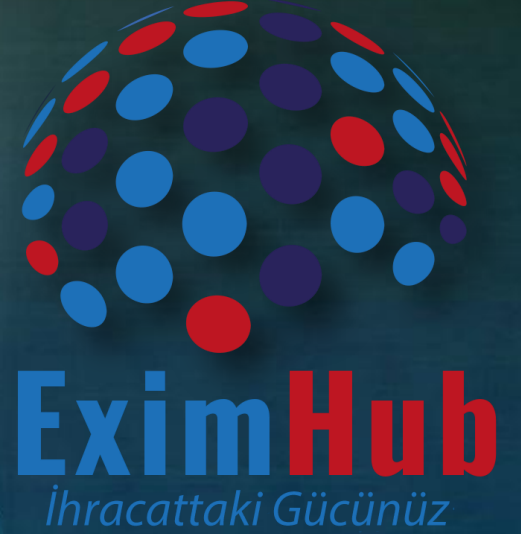
A hand in a suit jacket holds a red dart with a glowing yellow tip. Below the hand, a glowing blue target with concentric circles and vertical lines is superimposed over a cityscape at night. The background is dark blue with a cityscape of illuminated buildings.

**DOĞRU PAZARLAMA VE TUTUNDURMA PROJELERİ
İLE HEDEF PAZARLARA GİRME**

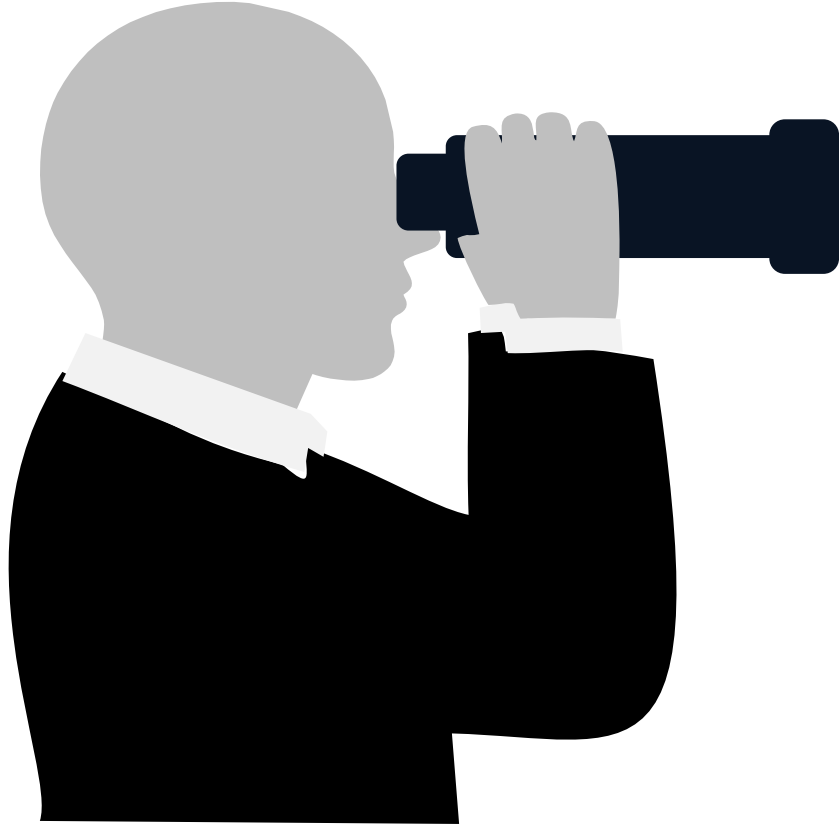
HANGİ ALANLARDA HİZMET VERMEKTEYİZ

- ❖ İHRACAT GELİŞTİRME VE YENİ PAZARLARA AÇILMA DANIŞMANLIĞI
- ❖ İTHALAT DANIŞMANLIĞI
- ❖ ULUSLARARASI PAZAR ARAŞTIRMASI DANIŞMANLIĞI
- ❖ B2B SATIŞ KANALI GELİŞTİRME DANIŞMANLIĞI
- ❖ YURT DIŞI İŞ SEYAHATLERİ İLE DOĞRU MÜŞTERİYE ULAŐMAK NOKTASINDA TEKNİK DESTEK
- ❖ HİBE VE DEVLET DESTEKLERİ YÖNETİMİ

DOĞRU PAZARLARA NOKTA ATIŐI POTANSİYEL MÜŞTERİLERE ULAŐMA



İHRACAT DANIŞMANLIĞINDA NELER YAPIYORUZ



- HİZMET ALAN FİRMANIN VE İHRACATI HEDEFLenen ÜRÜNÜN SWOT ANALİZİNİN YAPILMASI
- YAPILAN SWOT ANALİZLERİ DOĞRULTUSUNDA HEDEF PAZARIN VE HEDEF PAZARDAKİ RAKİPLERİN BELİRLENMESİ
- İHTİYAÇ HALİNDE İHRACATA YÖNELİK ÜRÜN GÖRSELLERİNİN HAZIRLANMASI, KATALOG VE WEB SİTESİNİN OLUŞTURULMASINA DESTEK OLUNMASI
- HEDEF PAZAR ARAŞTIRMASI YAPILMASI VE RAPORLANMASI
- POTANSİYEL MÜŞTERİLERİN TESPİT EDİLMESİ
- POTANSİYEL MÜŞTERİLERE KATALOG VB. GEREKLİ TANITIM GÖRSELLERİNİN İLETİLMESİ VE BİREBİR KONTAK KURULMASI
- UYGUN B2B SİTELERİNDE HESAP OLUŞTURULMASI VE TAKİBİ
- SOSYAL MEDYA HESAPLARININ OLUŞTURULMASI VE YÖNETİLMESİ NOKTASINDA DESTEK VERİLMESİ
- HİZMET ALAN FİRMAYA HAFTALIK İHRACAT FAALİYETLERİN RAPORLANMASI
- SEKTÖRE UYGUN FUAR VE ORGANİZASYONLARIN TAKİP, KATILIM VE ZİYARET SÜRECİNİN YÖNETİLMESİ
- YURT DIŞI MÜŞTERİ ZİYARETLERİNİN ORGANİZE EDİLMESİ VE HİZMET ALAN FİRMA İLE BİRLİKTE GERÇEKLEŞTİRİLMESİ
- İHRACAT AŞAMASINDA TÜM OPERASYON SÜRECİN TAKİBİ VE YÖNETİLMESİ
- TÜM SÜREÇLER İÇİN İLGİLİ İHRACAT DESTEKLERİNİN YÜRÜTÜLMESİ

İHRACAT DANIŞMANLIĞI NEDİR?



Büyüme isteyen firmalar için globalleşen dünyada ihracat kaçınılmazdır. ihracat, şirketlerin büyümesini sağlarken aynı zamanda global çapta birçok fırsat sunmaktadır. bu yüzden ihracat alanına atılmak isteyen şirketlerden son yıllarda ihracat danışmanlığına büyük bir talep vardır. İhracat danışmanlığı bu şirketlerin ihracata atılma ve yeni pazarlara açılma sürecine yardım eder ve bu sürecin daha pürüzsüz bir şekilde işlenmesini sağlar.

İhracat Danışmanlığı Hizmet Modelimiz

➤ 12 Aylık Program;

- Kapsamlı Hedef Pazar Analizi Yapılması
- Online Pazarlama Sistemlerinin Kurulması
- Firma Bünyesinde Sürdürülebilir Dış Ticaret Yapısının Oluşturulması
- Analiz Neticesinde Her Ay İçin Bir Ülke Çalışması
- Potansiyel Müşteriler İle Organik Bağ Kurulması
- Potansiyel Müşteriler İçin Fiyat Teklifi çalışmaları yapılması
- B2b Görüşmelerinin Ayarlanması
- Uluslararası Ticaret Altyapı Analiz Raporu
- Uluslararası İş Geliştirme Modelinde Stratejik Yol Haritasının Belirlenmesi
- Müşteri Memnuniyet Analizleri Ve Raporları
- (Kalite, Fiyat Ve Süreç)
- Fuar Planlama Hizmeti. En Uygun Fuarların Tespiti Ve Seçilen Fuarlara Firmayla Beraber Katılım Gerçekleştirilmesi.
- Çalışılan Ülke Hakkında Detaylı Teknik Rapor Hazırlanması
- Yurt Dışı Müşteri Ziyaretleri, Firma Yetkilisi İle Birlikte Satış Ve Pazarlama



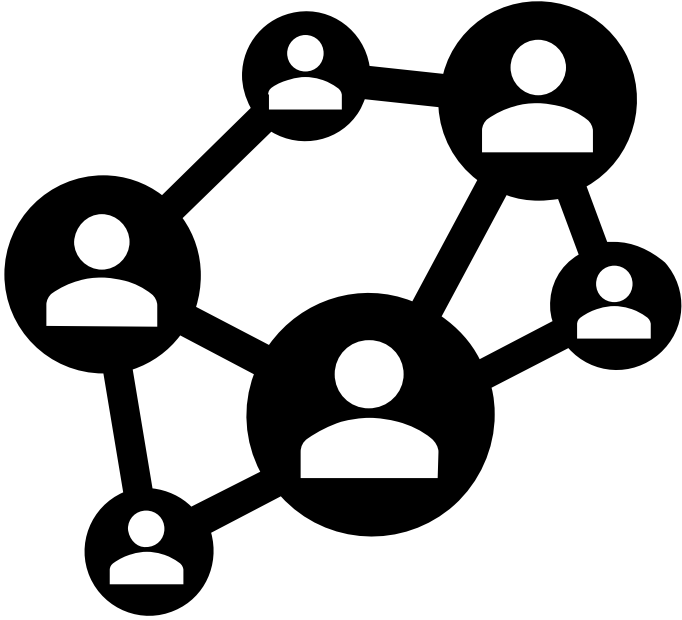
İHRACAT DANIŞMANLIĞINDA YOL HARİTAMIZ

İhracat danışmanlığı da ihracata yönelen firmaların sayısının artmasıyla birlikte önem kazanan alanlardan biri olmuştur. Bunu şirketinize en uygun halde sunabilmek için belirli bir yol haritamız bulunmaktadır.

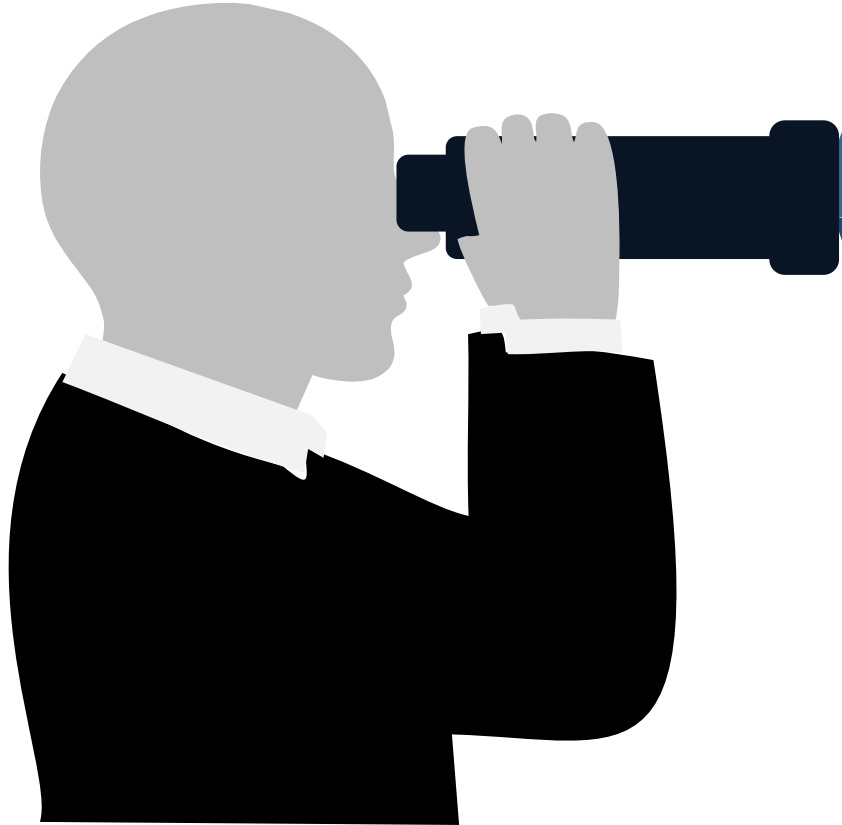
- 1 Mevcut Durum Analizi
- 2 Ulusal ve Uluslararası Rakiplerin Analizi
- 3 Strateji ve Yol Haritası Oluşturulması
- 4 Pazarlama Altyapısının Analizi ve Geliştirilmesi
- 5 Hedef Pazar Analizi ve Potansiyel Müşteri Analizi
- 6 Uluslararası Temas

YURT DIŞI İŞ GEZİLERİ İLE DOĞRU MÜŞTERİ TESPİTİ

Yurt dışı İŞ seyahatlerini organize ederek doğru ve zamanında müşteriye ulaşmanızı sağlıyoruz. Tespit ettiğimiz müşterilerinizi ziyaret ederek birebir satış yapmanızı sağlıyor ve network ağınının gelişmesine katkı sağlıyoruz



İTHALAT DANIŞMANLIĞINDA NELER YAPIYORUZ



- İTHAL EDİLECEK ÜRÜNLE İLGİLİ PAZAR ARAŞTIRMASI
- İHTİYAÇ DUYULAN ÜRÜNLER İÇİN DOĞRU TEDARİKÇİLERİN TESPİTİ
- TEDARİKÇİ İLE İLETİŞİM KURULMASI
- ÜRÜN UYGUNLUK ANALİZİNİN YAPILMASI
- TALEP EDİLEN ÜRÜNLE İLGİLİ TÜM DETAYLARIN DOSYA HALİNE GETİRİLMESİ
- TALEP EDİLEN ÜRÜNÜN NAKLİYE SÜREÇLERİNİN AYARLANMASI VE TAKİBİNİN YAPILMASI.

HİBE VE DEVLET DESTEKLERİ YÖNETİMİ

• TİCARET BAKANLIĞI DESTEKLERİ

- ✓ YURT DIŞI BİRİM DESTEĞİ
- ✓ TANITIM FAALİYETLERİ DESTEĞİ
- ✓ YURT DIŞI MARKA TESCİL DESTEĞİ
- ✓ FUAR DESTEĞİ
- ✓ PAZAR ARAŞTIRMASI VE SEYAHAT DESTEĞİ
- ✓ PAZARA GİRİŐ BELGE DESTEĞİ

• KOSGEB DESTEKLERİ

- ✓ KOSGEB YURT DIŞI PAZAR PROGRAMI
- ✓ KOSGEB TEKNOYATIRIM PROGRAMI
- ✓ KOSGEB AR-GE, ÜR-GE VE İNOVASYON PROGRAMI
- ✓ KOSGEB İŞ BİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

• ÇAĞRILI PROGRAMLAR

- ✓ KOSGEB-KOBİGEL PROGRAMI
- ✓ KOSGEB STRATEJİK ÜRÜN PROGRAMI
- ✓ KALKINMA AJANSLARI MALİ DESTEK PROGRAMLARI
- ✓ TÜBİTAK 1501-1507 AR-GE PROGRAMLARI
- ✓ TÜBİTAK PATENTE DAYALI AR-GE PROGRAMLARI
- ✓ SİPARİŐE DAYALI AR-GE PROGRAMLARI
- ✓ AB PROGRAMLARI

HİBE VE DESTEK YÖNETİMİ DANIŞMANLIĞI HİZMET SÜRECİ



01

Şirketleriniz için SWOT Analizi ve proje bazlı ön analiz çalışması yaparak şirketinizin olası projelere uygunluğunu belirliyoruz.

02

Projede kullanılacak teknik ve teknolojik araştırma, firma ve ürün bazlı rakip analizi, ürün ve ülke bazında pazar araştırmasıyla birlikte sektörel bilgilerin araştırmasının tamamlanması ile çalışmalarımıza devam ediyoruz.

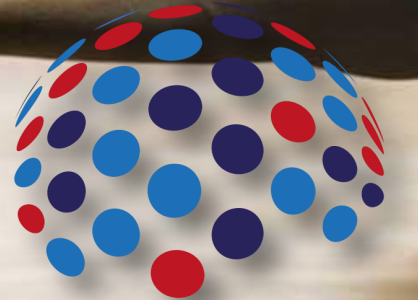
03

Proje başvuru dosyasının değerlendirme kriterlerine uygun hazırlanmasıyla birlikte proje bütçesinin ve iş-faaliyet planının hazırlanması sürecidir. Projeyi destekleyici teknik ve görsel dokümanların hazırlanması da bu sürecin içerisinde gerçekleşmektedir.

04

Projenin faaliyet planına göre yürütülmesi ve harcamaların kurumun şartlarına uygun gerçekleştirilmesine yönelik firmalarımızı yönlendiriyoruz. Projenin dönemsel raporlarını hazırlayıp kuruma sunmakla birlikte firmanın kurum ile arasındaki iletişim bağını güçlendirmeyi hedefliyoruz.

BİRLİKTE BÜYÜME, GÜÇLÜ BÜYÜMEDİR



EximHub
İhracattaki Gücünüz

ŞİRKETİNİZİN DIŞ TİCARET DEPARTMANI OLARAK SÜLDÜRÜLEBİLİR BİR İHRACAT SAĞLAMAKTAYIZ



EximHub
İhracattaki Gücünüz

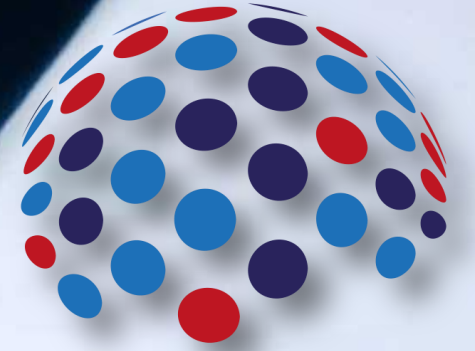
EXIMHUB (İHRACATTAKİ GÜCÜNÜZ)

E-mail : info@eximhub.com.tr

Mobile : +90 505 529 25 94

Mobile : +90 533 336 33 94

Address: EXIMHUB, Barış Mahallesi İkbal Sokak
Atalay 10 Apt. No:13 Kat:5 Daire no:10 Nilüfer/Bursa



EximHub
İhracattaki Gücünüz

TEŞEKKÜR EDERİM